

INVERTER

GLI ANNI D'ORO DEL RESIDENZIALE

IL SUPERBONUS AVVICINA AL FOTOVOLTAICO ANCHE IL PRIVATO PIÙ RESTIO E SOPRATTUTTO FAVORISCE LA DIFFUSIONE DI BATTERIE E ACCUMULO. PER QUESTO SI STIMA CHE NEL 2021 IL MERCATO DEI CONVERTITORI, SOPRATTUTTO QUELLO DEGLI IBRIDI, CRESCA IN MANIERA IMPORTANTE NELLA FASCIA 0-20 KWP. RILEVANTE SARÀ IL RUOLO DEL REVAMPING MA ANCHE QUELLO DELL'INTEGRAZIONE CON ALTRI SISTEMI VERSO LA CREAZIONE DI SMART HOME

DI MONICA VIGANÒ



vetrina prodotti

ATHEMA

IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter monofase SH1000

L'SH1000 è il nuovo inverter monofase con potenze da 1 a 3 kW del catalogo Sheen+, nuovo marchio che fa capo alla società Athema. Questo inverter è idoneo per installazioni residenziali ed è caratterizzato da un ingresso e un inseguitore Mppt, monitoraggio tramite WiFi, dispositivo distacco parte AC e DC. La comunicazione è possibile tramite WiFi, Gprs o cavo di rete RS485. Misura 260x290x115 mm e pesa 3,4 kg. Sheen+ offre dispositivi monofase fino a 6 kW e trifase da 6 a 33 kW con un ottimo rapporto tra qualità e prezzo. Gli elevati standard di qualità nella produzione permettono di offrire al cliente una garanzia sul prodotto di 10 anni. I prodotti Sheen+ saranno disponibili sul mercato italiano dalla primavera del 2021.



"IN AUMENTO LA DOMANDA DI INVERTER SIA IBRIDI SIA DI STRINGA" Günther Mederle, Ceo di Athema



«Il mercato degli impianti fotovoltaici domestici e commerciali fino a 50 kW sta proseguendo il suo sviluppo nonostante gli impatti della pandemia in tutta l'area europea. Visto il notevole interesse in sistemi fotovoltaici domestici, ci sono buone prospettive di crescita per il mercato sia per l'anno in corso sia per quelli futuri. Inoltre, anche se ci sono alcuni punti ancora da chiarire in relazione al Superbonus, penso che l'incentivo rappresenti uno stimolo per il mercato del fotovoltaico e quindi anche degli inverter. Personalmente credo che aumenterà la domanda sia di inverter ibridi sia di inverter di stringa perché non è detto che tutti gli utilizzatori del Superbonus installino un sistema fotovoltaico con accumulo, potendo magari raggiungere l'incentivo con altri interventi ed esaurire così la loro capacità di spesa».

vetrina prodotti

CHINT

IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter monofase CPS SCA3-6KTL-SM/EU

Questo inverter monofase è disponibile nelle potenze da 3 kW a 6 kW ed è caratterizzato da tensione massima di esercizio in CC di 600 Vdc ed efficienza massima compresa tra il 97,6% e il 98%. Ha inoltre un design essenziale, dispone di sezionatore DC integrato e di modulo di comunicazione wireless Wi-Fi integrato. Può supportare fino al 10% del sovraccarico e può gestire fino a due ingressi per Mppt. Dispone delle seguenti funzioni: monitoraggio isolamento in CC integrato, protezione da cortocircuito AC integrata e monitoraggio protezione anti-islanding integrato. Presenta un grado di protezione IP65 ed è disponibile in versione Fan-less. Gode di una garanzia standard di 10 anni, misura 426x335x125 mm e pesa 12,8 kg. Il funzionamento e i consumi possono essere monitorati tramite il portale CPS e l'App CPS Connect.



"NEL RESIDENZIALE LA DOMANDA VA VERSO SISTEMI COMPLETI E INTERCONNESSI" James Chiarello, product manager di Chint Italia



«Nella prima metà del 2020 abbiamo assistito a un calo della domanda causato dal lockdown, seguito da una tiepida ripartenza nella seconda metà dell'anno. Ma è solo a gennaio 2021 che si è riscontrato un notevole incremento della domanda, anche come conseguenza di una definizione più chiara delle modalità di accesso al Superbonus. Nel settore residenziale si registra un aumento della richiesta di impianti fotovoltaici di potenze comprese tra 2 e 15 kWp, accompagnato da uno spostamento di interesse dal singolo prodotto al sistema completo. Un trend, quest'ultimo, dettato in particolare dalle opportunità offerte dal Superbonus. Le prospettive future per gli impianti di piccola-media potenza vanno verso l'installazione di sistemi fotovoltaici con accumulo per favorire l'autoconsumo e verso soluzioni ibride che consentono di sfruttare l'energia accumulata anche dai sistemi di ricarica per i veicoli elettrici».

Uno degli effetti positivi del Superbonus, a onore di cronaca uno dei pochi evidenti finora, è lo sdoganamento dell'efficientamento energetico nella mentalità e nel linguaggio anche del cliente finale più restio e disinteressato all'argomento. Ci si riferisce al cliente privato, che anche se solo per sommi capi inizia a masticare di fotovoltaico e accumulo. Non c'è quindi da stupirsi se le prospettive del mercato residenziale sono ottimistiche per questo e gli anni a venire. In questo contesto si inseriscono a pieno titolo anche gli inverter, che probabilmente subiranno un incremento di domanda soprattutto nella loro versione ibrida, funzionale quindi per l'accumulo contemplato dal Superbonus. In generale, negli ultimi anni il mercato delle installazioni residenziali ha ripreso a crescere in maniera lenta ma comunque costante. Persino nell'anno della pandemia. In particolare è interessante notare come cresca in maniera continua la taglia media del singolo impianto. I consumi vanno verso una crescente elettrificazione e il cliente privato arricchisce il proprio impianto con diverse soluzioni smart. Per cui la potenza media di un'installazione residenziale è passata da 3 kWp a 5 kWp.

Lo confermano i dati Terna-Gaudi diffusi da Anie Rinnovabili, che mostrano come nei primi 10 mesi del 2020 tra le installazioni inferiori ai 20 kWp, l'unica taglia che ha registrato un trend positivo è quella compresa tra i 6 e i 10 kWp, cresciuta del 27%. Questo dato è da leggersi anche in considerazione del trend negativo legato principalmente al lockdown dei primi mesi del 2020 e alla successiva fase di stallo generata in attesa del Superbonus.

Tuttavia, anche se la maggior parte dei segmenti del comparto residenziale non è cresciuta, le aziende di



questo settore stanno registrando fatturati in sviluppo perché si assiste all'introduzione di novità e variabili tecnologiche che fanno aumentare il valore della singola installazione.

IL PESO DEL RESIDENZIALE

Nel complessivo, considerando all'interno della taglia residenziale impianti fotovoltaici che arrivano fino a 20 kWp, il segmento nei primi 10 mesi del 2020 ha visto circa 40mila nuove installazioni. Un numero soddisfacente se si considera il rallentamento vissuto dal mercato nella seconda metà dell'anno. In generale il residenziale nei primi 10 mesi dell'anno ha coperto il 39% del mercato italiano in termini di potenza

installata, una percentuale stabile rispetto a quella registrata l'anno precedente. La parte restante vede la predominanza degli inverter di fascia commerciale (35-40% del totale venduto) rispetto a quelli utility scale, sebbene entrambi i segmenti stiano registrando una crescita interessante. A questo si aggiunge il fatto che nel biennio 2021/2022 arriveranno a compimento installazioni importanti da 40 MWp in su e per questo si presume che il segmento utility faccia un grande passo avanti arrivando a pesare il 40-45% del mercato e andando a modificare le proporzioni attuali. La crescita del segmento utility, spesso ostacolata anche da processi autorizzativi e regolatori complessi, è prevista anche in funzione dell'abbassamento dei costi di rea-

lizzazione di impianti di media e grossa taglia. Essendo oggi la produzione elettrica da fotovoltaico concorrenziale rispetto alle altre fonti di energia, gli investimenti relativi al solare sono sempre più attrattivi.

Tornando al segmento residenziale, per alcune aziende gli inverter destinati a questa fascia rappresentano oltre il 50% delle vendite. In alcuni casi questa percentuale cresce fino a raggiungere il 70%, come per Zucchetti Centro Sistemi che nel 2020 ha installato circa 20mila inverter e che ha prospettive di forte crescita per il 2021 provenienti sia da nuove installazioni, sia dal revamping. Quest'ultimo segmento, per le aziende che vi operano, avrà un'incidenza compresa tra il 15% e il 30% del totale venduto.

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter ibrido trifase X3-Hybrid di Solax

La risposta di Energy per la distribuzione specialistica è la nuova generazione dell'inverter ibrido trifase X3 Hybrid che ora ha cablaggi semplificati per una rapida installazione ed un pacchetto di funzioni ed accessori per far fronte a tutte le esigenze. In particolare l'inverter è caratterizzato da funzionamento anche in caso di blackout fino a 10 unità in parallelo; doppia porta LAN per connessione sia alla rete sia ai migliori gateway per comunità wnergetiche; raggio di copertura WiFi triplicato a prova di condominio. È inoltre certificato CEI 021 da TUV Italia e compatibile al 100% con tutti i modelli di batterie Pylontech ad alta tensione.



"LA DOMANDA SI SPOSTA SUGLI INVERTER IBRIDI" Davide Tinazzi, amministratore delegato di Energy



«Grazie al Superbonus, vengono proposti impianti fotovoltaici con accumulo per cui la domanda si sposta sugli inverter ibridi. Inoltre i condomini spostano la richiesta verso le taglie più alte fino ai 20 kWp e, in caso di comunità energetica, perfino

oltre. C'è da considerare che, dato l'altissimo incentivo di 1.000 euro per kWh, gli installatori propongono sistemi di accumulo con capacità eccessive rispetto alla produzione fotovoltaica invernale, costringendo le batterie a lavorare vicino alla soglia bassa di carica. È quindi importante inserire i dispositivi protezione delle batterie contro lo stress da sottocarica. Quando nel Superbonus l'intervento trainante è la pompa di calore, è molto intelligente proporre il fotovoltaico con l'accumulo. Ma è necessario anche accertarsi che il sistema di accumulo sia in grado di caricare rapidamente le batterie da fotovoltaico e di erogare energia alla pompa di calore in modo altrettanto rapido. Altrimenti, anziché autoconsumare la propria energia solare si andrà continuamente a cederla per poco per poi comprarla cara dalla rete un attimo dopo».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Serie Sunway SI

Enertronica Santerno estende la propria famiglia di inverter fotovoltaici alle applicazioni residenziali e commerciali grazie alla nuova serie Sunway SI. La linea presenta una ampia gamma di potenze disponibili da 0,7 kW a 20 kW. I dispositivi si distinguono, in particolare, per compattezza, facilità di installazione, efficienza del 98,8%, semplicità di gestione e affidabilità. Sono proposti ai clienti con una garanzia di 10 anni inclusa nel prezzo di acquisto. All'interno della linea, l'inverter di stringa monofase è caratterizzato da eleganza e silenziosità. È una soluzione smart che consente controllo e manutenzione da remoto. È disponibile nelle potenze da 1 kW a 3,6 kW e, nella versione con doppio Mppt, da 3,6 kW a 9,6 kW, con un'efficienza tra il 97,2 e il 98,3%. Questo inverter viene montato a parete tramite staffa e pesa tra i 5,2 e i 18 kg a seconda della versione.



"UN SUPPORTO PER GLI INTERVENTI TRAINANTI" Giovanni Pediconi, executive director and general manager



«La proroga degli incentivi fiscali anche per l'anno 2021, in concomitanza al forte orientamento ambientalista proposto dal nuovo Governo, incrementeranno ulteriormente l'attenzione dei privati verso l'installazione di nuovi sistemi fotovoltaici in ambito residenziale e attività di revamping/repowering degli impianti meno recenti. Gli inverter Santerno Sunway SI di ultimissima generazione, con potenze tra 0-20 kW, potranno beneficiare di questa situazione favorevole. Tale tipologia di inverter risulta anche ideale per realizzare impianti fotovoltaici a supporto degli interventi trainanti beneficiari dell'Ecobonus 110%, che si prevede come componente rilevante nel rafforzamento della domanda nel settore fotovoltaico nel 2021. Infatti, nonostante il trend fortemente negativo dell'economia globale causato dalla crisi Covid 19, anche nei prossimi anni continuerà la crescita significativa dei mercati delle energie alternative e del risparmio energetico».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter e accumulo React 2

React 2 è la soluzione fotovoltaica con accumulo di Fimer, disponibile nelle taglie 3,6 e 5 kW. Grazie alla possibilità di installazione sul lato DC o AC dell'impianto, React 2 è ideale sia per nuovi impianti che retrofit, permettendo agli utenti di aumentare l'autoconsumo di energia fotovoltaica. Offre inoltre un'ampia capacità di accumulo, da 4 a 12 kWh, permettendo di raggiungere un'indipendenza energetica fino al 90%. La capacità di batteria può essere incrementata in qualunque momento durante il ciclo di vita del prodotto. È caratterizzato da flessibilità di installazione e versatilità di progetto grazie alla possibilità di realizzare un elevato sovradimensionamento dell'impianto fotovoltaico (fino al 160%). Infine ha funzioni di connettività avanzate, gestione integrata dei carichi e consente monitoraggio del sistema tramite app, misura 740x490x229 mm e pesa meno di 50 kg.



"IL SUPERBONUS PREMIA LA FASCIA 0-20 KWP" Leonardo Botti, managing director commercial & industrial di Fimer



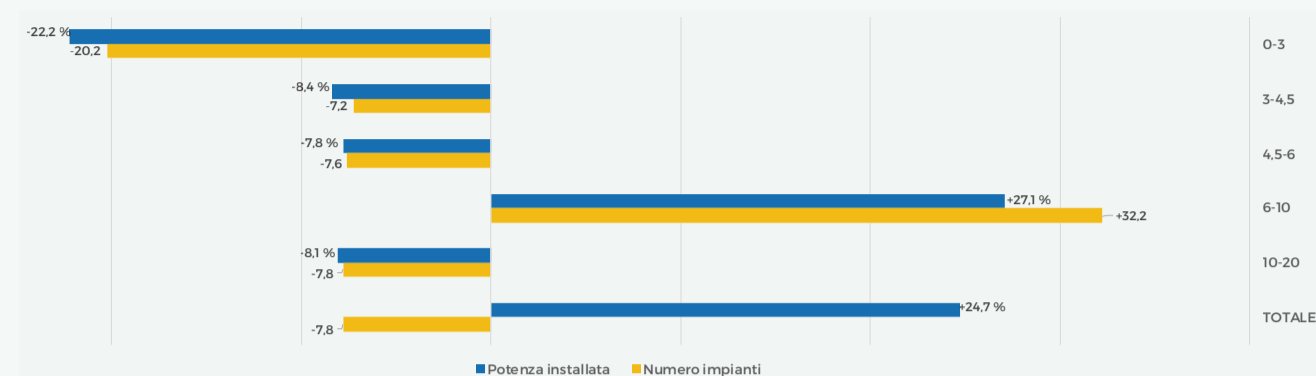
«La fascia 0-20 kWp negli ultimi anni è cresciuta a tassi costanti, ma in modo abbastanza graduale. Guardando, invece, al 2021 ci aspettiamo una crescita importante grazie alle misure di spinta fornite al segmento residenziale dal Superbonus 110%. Ci tengo a sottolineare che il vero decision maker rimane l'installatore che propone, monta ed esegue la manutenzione del sistema. L'installatore è molto sensibile al grado di semplicità nell'installazione e montaggio ma anche alla qualità e all'affidabilità delle soluzioni. Nella maggior parte dei casi queste sono le principali caratteristiche che valuta, anche prima del prezzo. Oggi il cliente finale, sempre nella stessa accezione, è molto attratto dal numero magico 110% riferito al Bonus e vede in questo sistema di agevolazioni un'opportunità per acquistare delle soluzioni adatte alla struttura e alle condizioni della propria abitazione».

UNA SPINTA DAL REVAMPING

A proposito di revamping, esso come accennato contribuirà per buona parte all'incremento della domanda di inverter. Questi interventi non vengono tracciati con precisione e pertanto la loro incidenza sulle installazioni può essere solo stimata. Nel 2020 si ipotizzava la sostituzione nel complessivo di circa 1 GW di inverter, una stima che stando agli operatori del mercato non è stata sicuramente raggiunta (è più probabile che gli interventi si siano fermati ai 200-300 MW) e che non verrà raggiunta nemmeno nel 2021. Tuttavia per alcuni di loro gli interventi di revamping nel 2020 hanno superato quelli relativi alle nuove installazioni. Un trend che sembra destinato a proseguire in maniera decisa anche quest'anno e negli anni a venire. E per alcuni non è affatto un buon segnale. «Il fatto che i prodotti di taglia residenziale non siano duraturi e richiedano una sostituzione significa che gli operatori suggeriscono al cliente soluzioni economiche e non sempre all'avanguardia. Il revamping sotto un certo

Trend di crescita % per taglia (kWp) e numero di impianti fotovoltaici (Italia)

Gennaio-ottobre 2020 vs. gennaio-ottobre 2019



NEI PRIMI 10 MESI DEL 2020, TRA LE INSTALLAZIONI INFERIORI AI 20 KWP, L'UNICA TAGLIA CHE HA REGISTRATO UN TREND POSITIVO È QUELLA COMPRESA TRA I 6 E I 10 KWP, CRESCIUTA DEL 27%. QUESTO DATO DIMOSTRA COME CRESCA IN MANIERA CONTINUA LA TAGLIA MEDIA DEL SINGOLO IMPIANTO

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter ibrido monofase Primo GEN24 Plus

Fronius Primo GEN24 Plus, nelle classi di potenza da 3.0 a 6.0 kW, è un inverter ibrido monofase pensato per impianti domestici. Grazie alle numerose funzioni integrate di serie si adatta facilmente alle esigenze dei clienti. La funzione Energy Management, la connessione WLAN ed Ethernet e la possibilità di integrare componenti di terze parti sono uno standard per le soluzioni Fronius. Ad esse si aggiungono le nuove funzioni di back-up di emergenza (PV Point e Full Back-up) che assicurano la massima affidabilità della fornitura energetica anche in caso di blackout. L'inverter misura 530x474x165 mm e pesa 16,6 kg, ha un'efficienza pari a 97,4%.



"VERSO UNA MAGGIORE ELETRIFICAZIONE DEI CONSUMI" Matteo Poffe, national sales manager di Fronius Italia



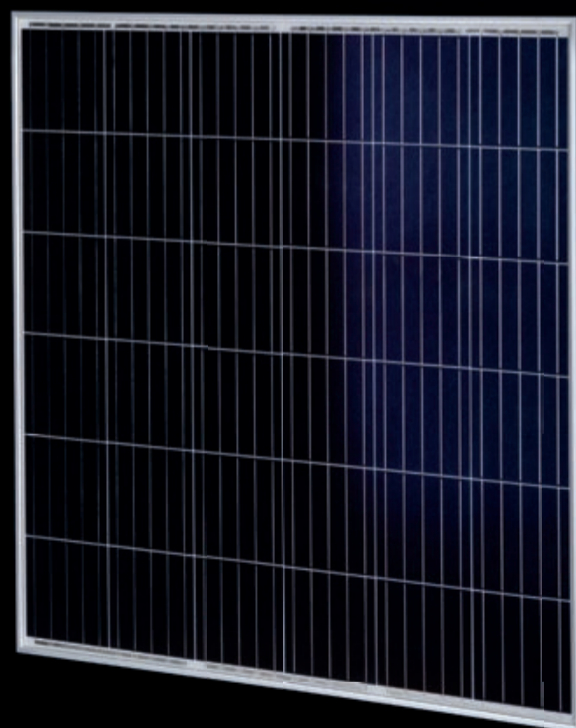
«Nel 2021 ci sarà un grande fermento dovuto al Superbonus, con un aumento dell'incidenza dei sistemi di storage sul totale degli impianti venduti. Questo contribuirà alla crescita della domanda di inverter ibridi a scapito di quella di inverter di stringa. Sempre in merito al Superbonus, le opportunità legate all'efficiamento energetico in ambito residenziale possono spaziare tra varie tecnologie. Ovviamente stiamo andando verso una maggiore elettrificazione dei consumi, sia residenziali sia industriali. La tendenza del mercato è quindi quella di integrare diverse tecnologie per ottenere il massimo autoconsumo dell'energia prodotta dal fotovoltaico. Tuttavia c'è ancora troppa lontananza tra le professioni dell'elettrico e del termico. Il nostro obiettivo è quello di proporre soluzioni flessibili ed integrabili con più tecnologie possibili, accompagnandole con attività di formazione che permettano di comprendere il potenziale dei prodotti e forniscano strumenti di vendita agli installatori, anche nell'ottica del Superbonus».

EXE SOLAR PANNELLI SOLARI PER UN MONDO MIGLIORE

PLUTO

MODULO POLICRISTALLINO A 36 CELLE
POTENZA: 130 - 150 WATT

SCOPRI IL PRODOTTO SU [EXESOLAR.COM/PLUTO](https://www.exesolar.com/pluto)



I moduli fotovoltaici policristallini della serie PLUTO sono semplici da installare, montare e mettere in servizio. Promettono sempre la performance più elevata e alto rendimento energetico. Possono essere installati e utilizzati in tutte le applicazioni con batteria autosufficiente come camper, casette da giardino, bungalow, sistemi a isola e tutti i sistemi off-grid. Grazie ai diodi di bypass integrati nella scatola di giunzione, il modulo può continuare a produrre elettricità anche quando è ombreggiato o in condizioni di scarsa illuminazione.





punto di vista riflette la scarsa qualità dei prodotti e dei servizi offerti da alcune aziende sul mercato», spiega ad esempio Massimo Bracchi, direttore commerciale di SMA Italia. «Ogni anno realizziamo anche noi volumi considerevoli, legati ad azioni di revamping. Alla luce di questo ci stiamo impegnando per portare i nostri messaggi relativi a fotovoltaico ed efficienza energetica lungo tutta la filiera, arrivando fino al cliente finale. Questo permetterebbe una scelta consapevole di prodotti di alta qualità, all'avanguardia, integrabili con le nuove tecnologie e aperti alle soluzioni future. Sempre all'insegna dell'alta affidabilità e della durata che, nel caso delle soluzioni SMA, va oltre i 20 anni». È dello stesso parere Leonardo Botti, managing direc-

tor commercial & industrial di Fimer, secondo il quale la crescita degli interventi di revamping è dovuta all'enorme base installata durante i Conti Energia e ormai prossima alla scadenza della garanzia.

IL TREND DEGLI INVERTER TRIFASE...

Un altro trend che continuerà a interessare il segmento residenziale è la costante crescita degli inverter di stringa trifase, che sono sempre più performanti e in grado di offrire maggior potenza nonostante le dimensioni sempre più contenute. La conferma della vivacità della domanda di questa tipologia di prodotto viene ad esempio da Kostal che nel

2020 ha installato il 14% di inverter trifase nella fascia 6-10 kWp e circa la stessa percentuale nella fascia 10-20 kWp. Secondo il sales director Italy Emanuele Carino, la crescita del mercato residenziale di inverter trifase è dovuta «allo spostamento dei consumi sull'approvvigionamento elettrico a scapito dei combustibili fossili e anche alla maggiore diffusione della mobilità elettrica.

Inoltre molte medie aziende hanno compreso quanto il fotovoltaico sia uno strumento ideale per l'abbattimento dei costi dell'energia». Gli fa eco Leonardo Botti di Fimer, che per il 2021 prevede una crescita esponenziale del segmento residenziale grazie alle misure di spinta fornite dal Superbonus: «Dal canto nostro fa-

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Serie ESA

La soluzione ESA è stata pensata per Ecobonus e comunità energetiche. Si tratta di un inverter ibrido monofase con batterie a bassa tensione, una soluzione All-In-One per il solare e l'accumulo che integra l'inverter, il caricabatterie, l'UPS e le batterie GoodWe in un sistema modulare precablato per un'installazione più semplice e veloce. A differenza dei sistemi formati da elementi distinti, questa unità consente di mantenere uno spazio di installazione ridotto integrando diversi componenti all'interno di un unico assieme. L'unità compatta, con grado di protezione IP65, può essere montata sia all'interno che all'esterno. Tra le caratteristiche principali del prodotto troviamo Uscita CA da 5.4 kW e 10.8 kWh di capacità della batteria agli ioni di litio.



"SPERIAMO CHE L'EFFETTO SUPERBONUS CREI UN TREND DI CRESCITA"
Valter Pische, country manager Southern Europe di GoodWe Europe



«L'Ecobonus 110% è visto dagli operatori del settore come un fattore di forte spinta alla crescita del mercato fotovoltaico italiano. Nel corso del 2020, quando è stato annunciato ma non ancora implementato, ha purtroppo rappresentato un freno a causa dell'atteggiamento attendista dei clienti finali. Quest'anno si vedono invece finalmente dei segnali positivi, grazie al fatto che i primi cantieri sono ormai avviati. La tendenza predominante è quella di realizzare impianti fotovoltaici con capacità di accumulo, in modo da massimizzare l'autoconsumo dell'energia autoprodotta; si osserva al momento una prevalenza marcata degli impianti con accumulo monofase. In quest'ambito va segnalato come la disponibilità di batterie sia un fattore limitante, per cui è stata accolta con molto favore la proposta GoodWe del sistema ESA All in One con batterie integrate GoodWe. La speranza è che questo sviluppo del mercato non sia una bolla, ma che possa portare ad un trend di crescita costante anche nei prossimi anni, con meccanismi di cessione del credito in fattura resi strutturali».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter MIN 2500-6000 TL-XE

La nuova generazione X di inverter Growatt risponde alle richieste del mercato attuale, anche legate alle opportunità del Superbonus. Tutti gli inverter serie X Growatt mettono a disposizione dei clienti connettività multiple per una gestione tramite APP (Shine Phone); funzionalità avanzate come il monitoraggio dell'autoconsumo, un dato che permette agli utenti di modificare le abitudini quotidiane per meglio sfruttare l'energia autoprodotta; gestione Intelligente dei carichi esterni grazie a uscite dedicate e programmabili da display o da app. Infine nella seconda parte dell'anno gli stessi inverter diventeranno ibridi, capaci quindi di gestire un accumulo di energia in batteria.



"IL 2021 È L'ANNO DI SVOLTA VERSO L'ACCUMULO"
Giovanni Marino, brand manager di Growatt



«Il 2021 si configura come un anno di svolta tecnologica sul fronte degli impianti fotovoltaici residenziali, anche grazie al traino importante del Superbonus. I concetti che racchiudono le prospettive del mercato inverter sono connettività e funzionalità avanzate, gestione intelligente dei carichi e gestione delle batterie. L'inverter non è più semplicemente l'oggetto atto a convertire energia, ma è il cuore dell'intelligenza dell'intero sistema. La connettività digitale permette lo scambio di una grande mole di dati che è normalmente rielaborata graficamente da app dedicate: la sfida di oggi e di domani è nell'extrapolare dai dati le giuste informazioni, utili agli utenti che voglio sfruttare al massimo le risorse a disposizione. L'inverter però non è solo una interfaccia, ma deve essere un gestore energetico, capace di azionare carichi esterni e soprattutto di gestire l'accumulo energetico in batteria. Il 2021 è l'anno di svolta verso l'accumulo e il mercato premierà le soluzioni più evolute in questa direzione».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter monofase Solarmax serie SP

HQSol presenta questo inverter residenziale monofase disponibile nelle versioni da 2 a 6 kW. Il prodotto risulta compatto e garantisce prestazioni all'avanguardia oltre a elevata affidabilità. Questo inverter è facile da installare. In ogni caso l'installatore è supportato nel suo lavoro da un servizio di assistenza tecnica pre e post-vendita.



"INTERAZIONE CON ALTRE UTENZE PER AUMENTARE L'AUTOCONSUMO"
Raffaele Salutati, general manager di HQSol Solarmax



«L'incentivazione del 110% sta creando interesse per le energie rinnovabili e per il fotovoltaico in particolare. Il prodotto più indicato per questo mercato sembra essere il sistema di accumulo, però l'interesse si riversa anche sugli impianti di tipo tradizionale, che in effetti ancora oggi rappresentano l'investimento con il minor tempo di ritorno considerate le notevolissime riduzioni di costo ottenute dall'industria. Caratteristiche chiave per gli inverter ad uso residenziale saranno l'affidabilità sempre maggiore e la capacità di interagire con le utenze allo scopo di incrementare l'autoconsumo. A questo proposito SolarMax ha avviato lo sviluppo di accessori che permetteranno l'integrazione dell'impianto fotovoltaico con i più moderni sistemi di Home Automation. Gli inverter residenziali monofase e trifase di SolarMax, così come i sistemi di accumulo, sono facili da installare e supportati da un servizio di assistenza tecnica pre e post-vendita disponibile e competente».

remo leva in particolare sulle nuove piattaforme trifase, estremamente flessibili, innovative e performanti, che abbiamo appena lanciato, con potenza da 10 kW a 15 kW e da 20 kW a 33 kW. Le nuove piattaforme sono disponibili da fine gennaio in Italia, Francia, Germania, Thailandia, India e Australia. Tuttavia entro la prima metà dell'anno saranno rese disponibili anche nel resto del mondo».

Quindi, sebbene il mercato degli impianti trifase costituisca ancora una piccola fetta se paragonato ai numeri di altre fasce, la sua crescita costante è innegabile.

...E QUELLO DEGLI INVERTER IBRIDI

E se lo stesso finora non si è potuto dire degli inverter ibridi, si suppone che la musica cambi nel corso del 2021 proprio in conseguenza alla spinta che questi strumenti riceveranno dal Superbonus. L'inverter ibrido svolge infatti funzioni più complesse rispetto agli inverter tradizionali, prima fra tutti la gestione dell'energia fotovoltaica prodotta dall'impianto a tetto verso non solo la rete ma anche il sistema di accumulo. E, con uno strumento di incentivazione che prevede l'installazione di impianti fotovoltaici dotati di accumulatori, c'è da aspettarsi uno sviluppo di domanda di queste soluzioni.

Inoltre è sempre più determinante la possibilità di integrare nel sistema fotovoltaico anche altre tecnologie per l'efficientamento e il risparmio energetico come le pompe di calore, le wallbox per la ricarica di veicoli elettrici e altri sistemi per la gestione intelligente del surplus energetico. In un simile ecosistema tecnologico, l'inverter ibrido trova il suo miglior terreno di gioco. È per questo che per il 2021 i principali operatori del mercato prevedono che l'incidenza delle macchine ibride, che oggi vale tra il 20% e il 30% del totale delle loro vendite, cresca in maniera importante. Emanuele Carino di Kostal dichiara ad esempio: «Il 2021 vedrà definitivamente la affermazione dei sistemi di accu-

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter monofase SUN2000 2-6KTL-L1

Questo inverter è caratterizzato da rendimenti superiori (fino al 30% in più di energia grazie agli ottimizzatori) e protezione attiva da arco elettrico basata su intelligenza artificiale. È disponibile nelle potenze da 0,7 a 3 kWp nella versione singolo Mppt e nelle potenze da 3 a 8 kWp nella versione doppio Mppt, con efficienza tra il 98,2% e il 98,4%. Presenta protezione anti-islanding e da polarità inversa CC, monitoraggio isolamento e corrente residua, protezione da sovratensione, sovracorrente e cortocircuito, protezione da surriscaldamento e dai guasti di arco e, infine, ricarica inversa della batteria dalla rete. Misura 365x365x156 mm e pesa 12 kg.

“SERVONO SOLUZIONI FLESSIBILI E SU MISURA” Enrico Lamanna, Italy service manager di Huawei



«Date le importanti opportunità legate al Superbonus 110%, con le agevolazioni che riguardano anche i sistemi di accumulo unite all'impossibilità ad accedere allo scambio sul posto, ci aspettiamo che la maggior parte degli impianti di taglia fino a 20 kWp prevederanno un sistema di accumulo dell'energia. Le soluzioni prospettate dovranno essere flessibili, in modo da essere su misura in base alle necessità e ai consumi degli utenti finali. L'obiettivo sarà quello di massimizzare l'autoconsumo. I nuovi inverter monofase e trifase ibridi di Huawei, i SUN2000 2-6KTL-L1 e i 3-10KTL-M1 abbinati al nuovo sistema di accumulo Luna2000, sono pensati appositamente per queste esigenze. Consentono il collegamento fino a tre inverter in cascata installando fino a 30 kWh di accumulo su ciascuno di questi, assicurando al cliente la possibilità di espandere il proprio sistema in qualsiasi momento».

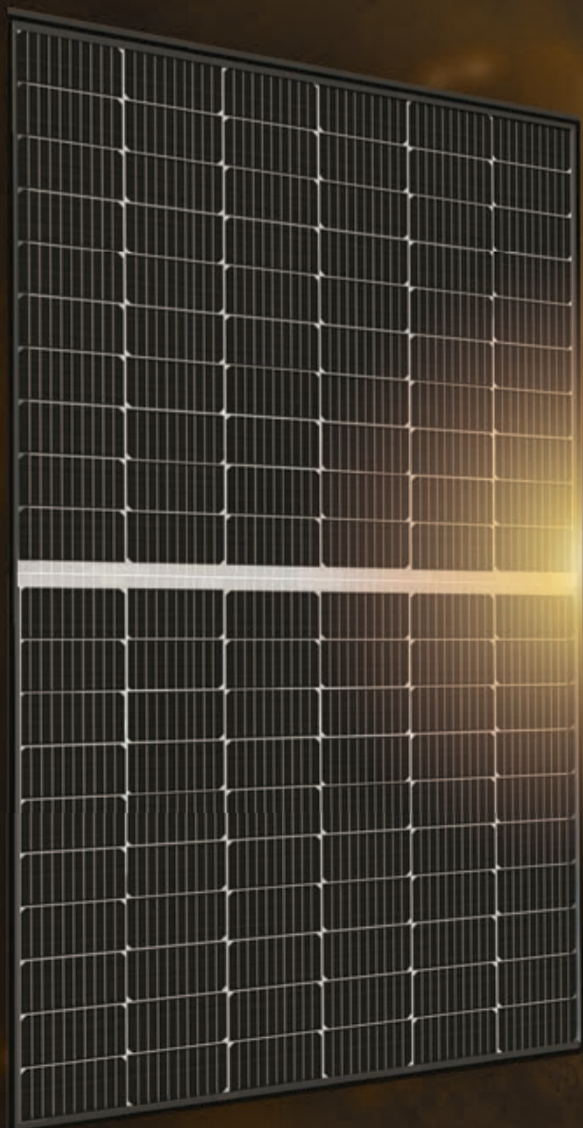
mulo, anche grazie al Superbonus.

Noi di Kostal proponiamo soluzioni che sono in grado di coprire la totalità degli impianti residenziali e i prodotti ibridi sono il nostro cavallo di battaglia, quello su cui indirizzeremo i nostri sforzi». Lo stesso farà Fronius, come conferma il national sales manager Mat-

teo Poffe: «Le nostre nuove soluzioni ibride saranno al centro dell'attività di promozione dei prossimi mesi. Primo GEN24 Plus e Symo GEN24 Plus ci permetteranno di offrire una soluzione unica per la gestione dell'energia domestica che sarà così versatile da soddisfare le diverse esigenze dei clienti residenziali».

STONE375

Sun Earth presenta la nuova linea **STONE** Half Cut con tecnologia PERC: più efficienza, maggiore potenza e migliori performance nel tempo



Sun-Earth
ITALIA
il fotovoltaico dal 1978

Modulo monocristallino
Half Cut **Stone 375W**
**la soluzione pensata
per il residenziale**

- 3kW con solo 8 pannelli ●
- Affidabilità Superiore ●
- Migliori prestazioni ●
- in presenza di ombreggiamenti
- Garanzia di 30 Anni ●



IL RUOLO DEL SUPERBONUS

Tutti i trend che negli ultimi anni sono diventati una costante del mercato inverter, mantenendolo dinamico e vivace, subiranno nel 2021 un'ulteriore accelerazione per merito del Superbonus.

Pur con la mole di adempimenti e burocrazia che questa misura incentivante porta con sé e sebbene una certa narrazione dei meccanismi di incentivazione abbia causato una percezione errata dello strumento, è indubbio che la detrazione al 110% darà una spinta in più al fotovoltaico e soprattutto a quello con accumulo, consentendogli di raggiungere un pubblico molto vasto e modificare la percezione che il cliente residenziale ha delle batterie, ora quasi del tutto sdoganate come

vetrina prodotti

Ingeteam

IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter monofase Ingecon Sun Storage 1 Play TL M

Questo inverter monofase è in grado di creare reti isolate generando una rete alternata, fungendo da gestore di rete e raggiungendo l'equilibrio tra generazione, accumulo e consumo, poiché controlla il flusso di energia tra la rete e le batterie in ogni momento. È caratterizzato da una potenza pari a 6 kW, da doppio Mppt e da un'efficienza al 98%. Il suo design è versatile e rende l'installazione più economica perché consente di unificare l'inverter a batterie e il convertitore fotovoltaico in un'unica unità. L'inverter integra di serie un sistema di gestione dell'energia Energy Management System che consente funzionalità più avanzate. Grazie all'EMS integrato, l'installazione può essere monitorata in qualsiasi momento tramite PC o telefono cellulare con l'applicazione gratuita Ingecon SUN Monitor, disponibile sia nel Play Store che nell'App Store. L'inverter consente una comunicazione tramite Ethernet o Wi-Fi. Misura 360x470x180 mm e pesa 26 kg.



"SEMPRE PIÙ CONNESSI CON I SISTEMI DOMOTICI" Guido Mungai, sales area manager Italia di Ingeteam



«Il Superbonus menzionato nel decreto rilancio ha dato una spinta importante alla realizzazione di impianti fotovoltaici residenziali, soprattutto in quelli abbinati a storage elettrochimico. Con il prepotente ingresso di sistemi

di riscaldamento e produzione di acqua calda, a pompa di calore e piastre ad induzione, stiamo assistendo ad un cambio di paradigma della principale fonte energetica presente nelle abitazioni, quindi si presenta la necessità di ottimizzare i consumi e rendere disponibile l'energia ove e quando necessaria. Per questo gli inverter di oggi sono, ma soprattutto quelli del prossimo futuro saranno, sempre più interconnessi con i sistemi domotici delle abitazioni per rendere più economica e confortevole la vita nelle stesse. Ingeteam è presente sul mercato con una gamma di prodotti monofase a doppio Mppt fino a 6 kW, ed un sistema EMS per la gestione dell'energia, in grado di interfacciarsi con storage e colonnine di ricarica Ingerev».

vetrina prodotti

KOSTAL

IL PRODOTTO DI PUNTA Serie monofase Piko MP Plus

La serie monofase Piko MP Plus è disponibile nei tagli di potenza da 1,5 a 5 kW. Il prodotto esprime tre soluzioni tecniche: è un semplice inverter con due Mppt ma tramite l'acquisto del codice di attivazione può divenire un inverter ibrido oppure un sistema di accumulo AC da installare in retrofit su impianti esistenti. A breve saranno presentate nuove compatibilità e nuove certificazioni con diversi produttori di batterie. Kostal ha lanciato un'iniziativa promozionale su questo prodotto che ha regalato un iPad o un iPad mini ai primi 50 installatori che hanno acquistato uno dei due pacchetti relativi al Superbonus e compresi inverter della serie Piko MP Plus e hanno chiesto di diventare partner certificati Kostal. L'iniziativa dovrebbe essere estesa fino a marzo 2021 e affiancata ad altri progetti promozionali.



"PRODOTTI E SOLUZIONI PER CONSUMATORI SEMPRE PIÙ ESIGENTI" Emanuele Carino, sales director Italy di Kostal



«Il Superbonus permetterà al Paese di rinnovare un parco edilizio energivoro e di renderlo sostenibile da un punto di vista energetico, quindi rappresenta una grandissima opportunità per i clienti residenziali e per noi che operiamo nel fotovoltaico. Con questo provvedimento abbiamo l'opportunità concreta di migliorare la qualità della vita di tutti a partire dall'aria che respiriamo. Il Superbonus ha avuto un impatto sulla domanda del consumatore finale e certa narrazione dei meccanismi di incentivazione forse ne hanno causato una percezione errata. Sicuramente le batterie vengono viste con un occhio molto diverso e sono state quasi del tutto sdoganate come componente dell'impianto. Il consumatore oggi, anche grazie al web, è molto più informato ed esigente. Per questo si rende necessaria una maggiore attenzione alle novità tecnologiche rispetto ad anni fa. La competenza degli operatori diventa un asset fondamentale per rispondere alle istanze del mercato».

vetrina prodotti

RENAC



IL PRODOTTO DI PUNTA Serie N1 HL Series Hybrid Inverter

La serie N1 HL di Renac è composta da inverter ibridi di potenze variabili tra 3 kW, 3,6 kW e 5 kW con grado di protezione IP65. Gli inverter di questa gamma sono compatibili con batterie al litio e batterie al piombo. Il sistema di gestione indipendente EMS supporta diverse modalità operative che sono utilizzabili con sistemi sia on grid che off grid e controlla in maniera intelligente il flusso energetico. L'utente finale può agevolmente scegliere di ricaricare le batterie con elengia solare o sfruttando l'elettricità di rete. Gli inverter di questa serie hanno un'efficienza del 97,6%, misurano 526x528x193 mm e pesano 29,5 kg.

vetrina prodotti

RIELLO solar tech

IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter RS 6.0

Inverter senza trasformatore e con rendimento massimo fino al 97,4%, caratterizzato da grado di protezione IP65 per installazione in esterno e dispositivi di controllo e protezione ridondanti. Altri dettagli riguardano ampio range intervallo Mppt, WiFi integrato a doppio canale, tecnologia di raffreddamento a convezione e display LCD + LED di stato. Il monitoraggio avviene tramite app e portale di supervisione. L'inverter ha una potenza nominale di 6 kW, è senza trasformatore, opera a temperature in un range tra -25°C e +60°C, misura 367x135x467 mm, pesa 12,9 kg ed è coperto da garanzia di 5 anni.

"CONTINUERÀ LA CRESCITA DEGLI INVERTER NEL RESIDENZIALE" Maurizio Tortone, product manager div. Riello Solartech



«Nonostante la crisi generale e i mesi di lockdown, il settore fotovoltaico nel 2020 ha incrementato significativamente i propri numeri rispetto all'anno precedente. Indipendentemente dal Superbonus, per il quale al momento lavoriamo su ipotesi più che su certezze, il settore fotovoltaico e in particolare quello degli impianti fino a 20 kWp è in forte crescita e di conseguenza lo è il mercato degli inverter destinati a questa tipologia di installazioni. Trend che abbiamo toccato con mano attraverso i risultati delle vendite di Riello Solartech, che ha visto circa il 40% dei nuovi inverter installati in impianti di potenza inferiore ai 20 kW. L'introduzione degli impianti fotovoltaici come interventi aggiuntivi o trainati non potrà che portare ulteriori notevoli benefici, ma soprattutto il Superbonus è una grande opportunità per far crescere anche la richiesta dei sistemi di accumulo per applicazioni residenziali».



importante componente di un impianto solare. Fondamentale in questo contesto è l'attenzione alle novità tecnologiche e quindi la competenza degli operatori, che diventa un asset fondamentale per rispondere alle istanze di un consumatore sempre più informato ed esigente. Il vero decision maker è infatti l'installatore, che propone, monta ed esegue la manutenzione del sistema. L'installatore è sensibile al grado di semplicità nel montaggio ma anche alla qualità e all'affidabilità delle soluzioni. Sono queste, nella maggior parte dei casi, le principali caratteristiche che valuta, ancor prima del prezzo.

UN MERCATO VIVACE

A proposito di vivacità di mercato, è interessante guardare alle più recenti innovazioni tecnologiche con uno sguardo prospettico anche su ciò che ci si deve aspettare in tal senso nel prossimo futuro.

Il punto di partenza è la consapevolezza che il consumatore «attinge a informazioni anche tecniche per accrescere la sua conoscenza ed entrare in sintonia con le figure professionali del settore, esprimendo esigenze sempre più complesse», come sostiene Matteo Poffe di Fronius Italia. Non è più inoltre solo consumer, ma prosumer e questo lo rende parte attiva nella ricerca di soluzioni che permettano di massimizzare il suo autoconsumo. Per questo i produttori stanno convergendo su soluzioni ibride e scalabili, in grado di essere abbinate a sistemi di storage. Non si parla quindi di innovazione propria del prodotto inverter ma del sistema all'interno del quale esso viene utilizzato che si fa sempre più complesso e interconnesso.

È per questo che si sta prestando attenzione anche al mondo della gestione dell'energia e dei servizi legati ai dati di consumo degli utenti. Sotto questo profilo, tra le principali innovazioni tecnologiche degli operatori di mercato spiccano le app per il monitoraggio e l'assistenza tecnica da remoto, come nel caso di Fronius

vetrina prodotti

SAJ

IL PRODOTTO DI PUNTA Inverter R5

L'inverter R5 è pensato per impianti fotovoltaici su tetti residenziali ed è disponibile nelle varianti da 0,7 a 20 kW. Sicuro, efficiente e silenzioso, è caratterizzato da un design compatto e un'estetica curata senza ventole esterne a garanzia del minimo rumore durante il funzionamento. Ha un'efficienza massima pari al 98,8%. È compatibile con moduli doppio vetro e con i più comuni moduli ad alta potenza. Integra diversi sistemi di protezione e il monitoraggio è possibile tramite app. La configurazione e la manutenzione sono possibili anche da remoto. Opera a temperature in un range tra -40°C e +60°C, misura 389x367x143 mm, pesa 12,2 kg (429x418x177 mm e 18 kg i modelli da 7 e 8 kW) ed è coperto da garanzia di 5 anni.



"INVERTER IBRIDI IN FORTE CRESCITA" Devin Zou, Southern Europe business manager di SAJ



«Negli ultimi due anni, il fotovoltaico in Italia è tornato a dare segni di ripresa dopo un periodo difficile. Il segmento che maggiormente ha supportato la ripartenza è stato quello degli impianti fino a 20 kWp. Le aspettative per il 2021 sono molto positive e gli impianti fino a 20 kWp rappresenteranno ancora il segmento di riferimento grazie ai bonus fiscali previsti e alla possibilità di cessione del credito. All'interno di tale segmento riteniamo che sarà sempre maggiore la richiesta di sistemi ibridi con accumulo per applicazioni sia monofase che trifase. Sarà quindi necessario rispondere alle esigenze dei clienti con soluzioni compatte, flessibili, adatte anche per ambienti domestici, facili da installare e da monitorare anche in remoto. L'Italia rappresenta un obiettivo strategico per SAJ e i nuovi inverter R5 grid-connected con potenze da 0,7 a 20 kW, così come gli H1 ibridi, monofase e trifase, sono stati sviluppati proprio per rispondere alle esigenze specifiche di questo mercato».



Saving[®] srl

distribuzione specializzata

di componenti e sistemi per le energie rinnovabili e il risparmio energetico



Moduli fotovoltaici



Inverter fotovoltaici



Batterie al litio



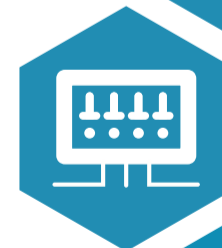
Stazioni di ricarica



Strutture



Monitoraggio



Quadri elettrici



Riparazione inverter

info@esaving.eu - www.esaving.eu - Tel. +39 0461 160050



Panasonic



SOLIS TEK



solar edge

Ingeteam





che a breve lancerà una applicazione per facilitare la configurazione degli inverter. In prospettiva, c'è anche una maggior elettrificazione dei consumi e una conseguente interconnessione tra i vari sistemi delle abitazioni che si fanno sempre più smart. Secondo Riccardo Filosa, sales director della green innovation division di Zucchetti Centro Sistemi, «specialmente in ambito residenziale, dobbiamo aspettarci una sempre maggiore integrazione dell'impianto fotovoltaico nel sistema casa. Non più un mero apparato atto alla produzione di energia, ma un sistema integrato nell'abitazione in costante comunicazione con essa e con chi la abita». In questo scenario sempre più smart, gli inverter saranno sempre meno dei semplici convertitori e diverranno componenti importanti e intelligenti all'interno di

un più ampio sistema integrato. Saranno quindi le soluzioni ad alto contenuto tecnologico quelle che maggiormente potranno incontrare le richieste di utenti sempre più esigenti. La chiave sarà l'integrazione delle tecnologie e la capacità di creare un ambiente olistico che permetterà ulteriori sviluppi importanti. Così ad esempio SMA ha presentato il suo Sunny Home Manager 2.0 che consente una gestione integrata di tutte le tecnologie che ruotano attorno al concetto di smart home, un'abitazione all'interno della quale tutti gli elementi energetici comunicano tra loro per garantire il maggior risparmio possibile. Questo sistema si basa su algoritmi di intelligenza artificiale che registrano i consumi per acquisire le abitudini della famiglia e gestire al meglio ogni componente dell'impianto. Lo stesso fanno

le ultime proposte di casa Fimer che si arricchiscono di servizi digitali per la gestione del singolo prodotto e la sua integrazione con altri sistemi. Le soluzioni Fimer oggi comprendono inoltre sistemi per il monitoraggio e app per la gestione dei flussi energetici.

STRATEGIE DI MARKETING

Non sembra quindi fermarsi lo spirito innovativo del mercato degli inverter e più in generale del fotovoltaico. Tuttavia, l'emergenza sanitaria che non accenna ad allentare la morsa complica non poco l'attività di presentazione e promozione delle novità da parte dei loro ideatori. Tutti già dallo scorso anno si sono adoperati per intensificare le proprie azioni online, sfruttando i social media e organizzando eventi digitali

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA
Soleil SRT Series

Questa serie di inverter è caratterizzata da elevate efficienza e affidabilità, oltre a semplicità di installazione e di utilizzo. Sono inverter trifase pensati per un uso commerciale e residenziale, hanno WiFi integrato, un sistema ad alta performance DSP per un miglior controllo dell'algoritmo e un'interfaccia touch. Sono prodotti plug and play, occupano poco spazio, assicurano elevata accuratezza nel monitoraggio. Sono caratterizzati da un'efficienza che raggiunge il 99% e sono disponibili nelle varianti da 3 a 50 kW e pesano tra i 12,5 e i 68 kg.



"SERVE UNA PROCEDURA PIÙ SNELLA"
Pensini Glauco, chief sales officer di Siel



«Ci aspettiamo un forte aumento delle vendite della taglia 0-20 kWp, auspicando tuttavia che l'iter procedurale per poter fruire delle agevolazioni sia molto più snello di quanto non sia stato fino ad oggi. La ratio iuris è ottima e, grazie alla pubblicità e all'effetto volano

creatisi nel discutere di Superbonus, ci aspettiamo un incremento significativo delle vendite non solo nella taglia 0-20 kWp ma anche per quanto riguarda gli altri segmenti. Per questo Siel ha risposto alle nuove opportunità legate al Superbonus, aggiornando la gamma di inverter della serie SRT sviluppati per impianti fotovoltaici di piccola media taglia, tipicamente installabili sul tetto. In questo segmento, Siel garantisce un costante e rapido supporto agli installatori tramite il proprio Service, presente capillarmente su tutto il territorio nazionale. Le ulteriori prospettive di sviluppo non faranno altro che stimolarci a proseguire in questa direzione».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA
Inverter Sunny Boy Storage

Sunny Boy Storage è un inverter per gestione dello storage con possibilità di accumulo da 5 a 66 kWh, per applicazioni monofase e trifase. È compatibile con batterie al litio ad alta tensione ed è dotato di funzione Secure Power Supply e full backup. È coperto da 10 anni di garanzia e rientra nel sistema SMA 110 Energy Solution, una soluzione completa pensata per l'utente privato che volesse sfruttare il Superbonus. Questo pacchetto è composto da un impianto fotovoltaico tradizionale fornito da installatore terzo e da una serie di componenti firmate SMA: il dispositivo Sunny Home Manager 2.0 per garantire una gestione intelligente di tutti i flussi energetici domestici, il sistema di accumulo per impianti residenziali ad alto voltaggio costituito da inverter Sunny Boy Storage 3.7 e batteria ad alto voltaggio LG Chem, e il sistema di ricarica SMA EV Charger per i veicoli elettrici. La soluzione comprende inoltre il sistema di gestione energetica Sunny Home Manager che consente, attraverso il protocollo di comunicazione EEBus, di far dialogare tutti gli elettrodomestici e i dispositivi connessi alla rete.



"UN DIALOGO ARMONICO TRA IMPIANTISTICA E INVOLUCRO EDILIZIO"
Massimo Bracchi, direttore commerciale di SMA Italia



«Le case necessitano sempre di più di energia elettrica, l'evoluzione di tutti i device presenti in un appartamento porta a un maggior consumo elettrico e quindi a una maggior richiesta di risparmio e controllo dei propri consumi da parte dell'utenza. In questo senso, il Superbonus rappresenta un'opportunità enorme in termini di spinta all'innovazione e soprattutto crescita armonica degli interventi a 360 gradi sia su involucro edilizio, sia su impiantistica. Sotto il cappello dell'efficiamento energetico infatti confluiscono diversi mondi, da quello idraulico a quello edile, fino a quello impiantistico. Questo consentirà alle aziende del fotovoltaico di comunicare con professionisti di altri settori e proporre standard elevati negli interventi sugli edifici. Il vantaggio per il cliente finale è evidente perché si confronta con persone che uniscono varie competenze e le fanno convergere verso una soluzione comune».

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA
Inverter monofase StorEdge

StorEdge è un inverter monofase con tecnologia HD-Wave. Gestisce fotovoltaico, consumi domestici e accumulo di energia. È caratterizzato da semplicità di installazione e gestione dell'inventario oltre a elevata affidabilità. Permette il collegamento di batterie di produttori selezionati come e consente una messa in servizio rapida e semplice direttamente dallo smartphone utilizzando l'app SolarEdge SetApp. Assicura monitoraggio integrato a livello di modulo. L'inverter è progettato per ridurre la tensione e la corrente continua durante l'installazione, la manutenzione e le procedure antincendio e può essere installato sia all'interno sia all'esterno. È disponibile nelle varianti da 2,2 a 6 kW, misura 450x370x174 mm e pesa tra i 10 e gli 11,9 kg.



"VERSO UNA NATURALE INTEGRAZIONE TRA TECNOLOGIE"
Christian Carraro, general manager Sud Europa di SolarEdge



«Le opportunità offerte dal Superbonus sono sicuramente legate ad una sempre più naturale integrazione tra le tecnologie solari e quelle termiche, nell'ottica di ottimizzazione dell'investimento nel lungo termine e ovviamente di massimizzazione dell'autoconsumo. In quest'ottica, SolarEdge propone una completa gamma di inverter residenziali, tra cui l'inverter monofase StorEdge con tecnologia HD-Wave, che offre sia la gestione che il monitoraggio della produzione fotovoltaica e si integra alla perfezione con l'accumulo in batteria e con i dispositivi smart energy di SolarEdge per la gestione di sistemi di climatizzazione a pompa di calore. La soluzione accoppiata in CC garantisce una maggiore potenza del sistema eliminando ulteriori conversioni CC-CA e, grazie all'interfaccia StorEdge integrata, elimina la necessità di aggiungere unità esterne ed offre un'installazione semplice, immediata ed economicamente vantaggiosa, oltre a semplificare la gestione del magazzino».

e webinar. Ma allo stesso tempo tutti sono concordi nel dire che le relazioni personali e il contatto diretto con i clienti siano insostituibili, pertanto la speranza è quella di tornare quanto prima a una situazione di normalità. Kostal punta tutto sulla semplificazione dell'interazione con l'azienda e il prodotto prevedendo webinar, interventi sui social network e video tutorial per raccontare la tecnologia dei suoi prodotti e rendere il marchio di facile comprensione. L'intenzione è inoltre quella di creare un canale diretto con gli installatori, premiando chi sceglie di lavorare con il brand tramite campagne promozionali. SMA, grazie a service, academy e visite del suo team, ha aspettative di forti interazioni con i clienti. Al momento l'intera attività promozionale sarà online, a esclusione delle visite commerciali e tecniche, ma l'azienda ha pronto anche un programma di incontri in presenza per quando sarà possibile farlo. «Inoltre, a fine anno ci sarà l'evento annuale dedicato ai Solar Partner, attraverso il quale SMA ha definito un programma di selezione delle aziende principali a livello nazionale, con le quali portare soluzioni innovative nel segmento dell'efficienza energetica sul mercato», aggiunge Massimo Bracchi. «Si tratta di un evento live di grande portata, dedicato alla sinergia e alla collaborazione di mercato e all'introduzione di nuove tecnologie in ambito commerciale e residenziale. Si svolgerà nel rispetto dei protocolli di sicurezza Covid che saranno in vigore al momento».

È organizzata online anche l'attività di marketing di Fimer che ha investito su piattaforme digitali, virtuali e remote e continuerà a farlo attraverso webinar, eventi digital e social, roadshow e altre soluzioni che saranno svelate durante l'anno. Alla stessa stregua, Fronius continuerà con la sua attività di promozione e formazione online tramite webinar ed eventi digitali. La newsletter e i canali social si confermano strumenti importanti per mantenere vivo il rapporto con

vetrina prodotti



IL PRODOTTO DI PUNTA
Inverter ibrido HYD 3000-6000SP

ZCS presenta questo inverter ibrido che assicura gestione automatica dei flussi di energia da fotovoltaico, batteria e rete. È caratterizzato da Energy Meter integrato a bordo macchina e offre la possibilità di funzionamento in modalità zero immissione in rete. L'unità è compatibile sia con batteria al litio sia con altre tecnologie a 48 V e la modalità di supporto Stand Alone garantisce la continuità di esercizio e il funzionamento in isola sia da fonte fotovoltaica sia da batteria in caso di blackout elettrico. Questo inverter è disponibile nelle varianti con potenze da 2,5 a 6,6 kW con un'efficienza massima tra il 97,6% e il 98%. Tutte le varianti misurano 566x394x173 mm, pesano 20,5 kg e sono coperte da una garanzia di 10 anni.



"IL CLIENTE È SEMPRE PIÙ ATTENTO A GARANZIA E SERVIZI"
Riccardo Filosa, sales director della green innovation division di Zucchetti Centro Sistemi



«Nel 2020 oltre il 90% dei nuovi impianti installati in Italia era rappresentato dalla fascia 0-20 kW. Il cliente oggi dà per scontate efficienza e prestazioni, mentre chiede garanzia e servizi. I consumi si stanno progressivamente spostando verso l'elettrico e, in questo contesto, il fotovoltaico e lo storage si inseriscono perfettamente. Una mano arriverà dal Superbonus che, pur con la mole di adempimenti e burocrazia che si porta dietro, aiuterà gli utenti a focalizzarsi sull'utilità dei sistemi di storage e porterà i sistemi di ricarica per auto elettriche all'attenzione di tutti. Per questo noi nel 2021 cercheremo di cogliere le opportunità legate a questa manovra puntando a consolidare la nostra posizione nel mercato dello storage residenziale e continueremo ad investire sul segmento industriale e sul revamping. Arricchiremo inoltre la nostra offerta con prodotti e servizi accessori volti ad integrare sempre di più l'impianto fotovoltaico all'interno del sistema abitativo e ad incrementare le possibilità di interazione dell'utente».

installatori e clienti finali. Ma, quando sarà possibile, si riprenderà sicuramente con gli eventi in presenza. Quindi, anche se a oggi non è possibile incontrarsi e le attività promozionali devono continuare a essere svolte solo in versione digitale, le aziende non intendono rallentare sul fronte prodotti e servizi. Soprattutto in un anno come il 2021 dove il Superbonus,

pur con il percorso tortuoso che richiede, risulterà una componente rilevante nel rafforzamento della domanda nel settore fotovoltaico. E soprattutto in quello di fascia residenziale, dove la combinazione fotovoltaico e accumulo giocherà un ruolo fondamentale nella crescita degli inverter ibridi. Non resta che stare a vedere cosa succede.



Soluzioni per l'Indipendenza Energetica

Il tuo partner affidabile per la transizione energetica.

Da sempre Energia Italia accompagna i professionisti delle rinnovabili nella scelta delle migliori tecnologie per l'efficiamento energetico, grazie alla consulenza gratuita dei nostri Energy Specialist e il supporto della nostra formazione on line e in aula.

Scegli un partner affidabile e i migliori prodotti per andare incontro alle esigenze dei tuoi clienti: scegli Energia Italia.



... scopri di più su: shop.energiaitalia.info

SPECIALE SUPERBONUS 110%

ENERGY Technology



CLASSE ENERGETICA
A 18°C
A+ 18°C
A 18°C



HUB RADIATOR PACK C e CF

Sistemi ibridi integrati brevettati ad alta efficienza in pompa di calore a scambio diretto refrigerante/acqua con caldaia di supporto per produrre acqua calda sanitaria e riscaldamento per piccole e medie utenze.

FIMER

REACT 2 | 3,6 e 5,0 kW

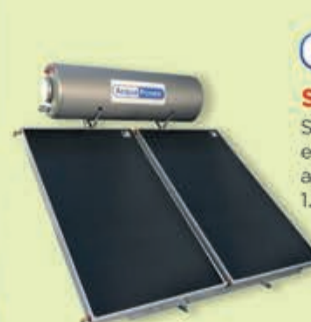
Il sistema di accumulo REACT 2 include una batteria agli ioni di litio di lunga durata e una capacità di accumulo fino a 12 kWh.



Acqua POWER

SOLARE TERMICO

Sistemi a circolazione naturale e forzato per la produzione di acqua calda sanitaria da 200 a 1.500 litri.



- Fra i più alti incentivi per il Conto termico 2.0
- Ridotta manutenzione



AZZURRO

Azzurro HYD-ES

Inverter monofase ibridi da 3kW a 6kW con accumulo fino a 25 kWh.

E-MOBILITY STAZIONI DI RICARICA PER VEICOLI ELETTRICI



Facile configurazione

7 KW